



Inhaber und Geschäftsführer Marc große Austing (links) gründete das Unternehmen vor 38 Jahren. Im März 2023 wurde nach rund achtjähriger Zugehörigkeit der Vertriebsleiter und Prokurist Dominik Heuer ebenfalls zum Geschäftsführer bestellt.

FRANK VULHOP

VORREITER IN DIGITALISIERUNG UND CYBERSICHERHEIT

Mit über 50 IT-Expertinnen und -Experten bietet die große Austing GmbH aus Lohne maßgeschneiderte IT-Services an, hilft Unternehmen bei der digitalen Transformation und gilt inzwischen als Vorreiter in der Cybersicherheit. Unter der Leitung der beiden Geschäftsführer Marc große Austing und Dominik Heuer beweist das Unternehmen, wie innovative Technologien gepaart mit Kundennähe eine ganze Region voranbringen können.

Die große Austing GmbH hat sich in den letzten Jahren zu einem essenziellen Partner für große und mittelständische Unternehmen aus der Weser-Ems-Region entwickelt. Die Expertise des Unternehmens reicht von Netzwerkinfrastruktur und IT-Sicherheitslösungen bis zur Einführung und Optimierung individueller KI- und Cloudlösungen. Neu im Fokus steht auch der Bereich IT-Consulting. Hier unterstützt die große Austing GmbH Unternehmen ge-

zielt bei Prozessoptimierungen, der erfolgreichen Einführung von Microsoft 365, um somit bestehende Systeme effizient zu nutzen.

Ein regionaler IT-Champion

Dabei ist das Unternehmen mehr als ein bloßer IT-Dienstleister: Es versteht sich als Brückenbauer zwischen innovativen Technologien und den tatsächlichen Anforde-

rungen von Unternehmen. Gerade in einer Zeit, in der viele Firmen mit diversen Herausforderungen der Digitalisierung kämpfen – von Cybersicherheitsbedrohungen bis hin zu den Anforderungen an eine effiziente Cloud-Nutzung – sticht die große Austing GmbH durch pragmatische, aber hochprofessionelle Ansätze hervor. Dies zeigt sich auch in Entwicklungen wie der „Mein Austing KI“, die Effizienz und Künstliche Intelligenz auf höchstem Niveau vereint.

Cybersecurity als Herzstück

Die massive Zunahme an Cyberangriffen macht den Schutz sensibler Unternehmensdaten zum zentralen Thema. Hier hat die große Austing GmbH frühzeitig modernste Sicherheitslösungen entwickelt und implementiert. Von umfassenden Firewalls und Virenschutz bis hin zu kontinuierlichem Monitoring bietet das Unternehmen proaktive Schutzsysteme, die Hackerangriffe abwehren, bevor sie Schaden anrichten können. Am effektivsten werden die Schutzsysteme mit dem Produkt „Mein Austing – Am Laufen“ dauerhaft und automatisiert überwacht.

Mit einem Team aus erfahrenen Cybersecurity-Spezialisten hat der Lohner IT-Dienstleister nicht nur den technologischen Vorsprung, sondern auch einen wichtigen strategischen Vorteil: Er versteht, dass Cybersicherheit nicht nur eine technische, sondern auch eine unternehmenskulturelle Herausforderung ist. Max Nienaber, IT-Sicherheitsexperte des Unter-

nehmens, betont in diesem Kontext: „Unsere Aufgabe ist es, unsere Kunden nicht nur technisch abzusichern, sondern sie auch für die Gefahren zu sensibilisieren. Denn IT-Sicherheit beginnt immer beim Menschen.“

Praxis statt Phrasen

Was die Zusammenarbeit mit der großen Austing GmbH besonders auszeichnet, ist ihr Ansatz: Statt blumiger Versprechungen arbeitet das Austing-Team eng mit den Kunden zusammen, um wirklich lösungsorientierte Vorschläge zu machen. Dieses pragmatische Vorgehen hebt das Unternehmen klar von vielen Wettbewerbern ab – ein Punkt, der auch Kunden wie Sebastian Mies, Leiter IT und Projekte der Stadtwerke Brühl, überzeugt hat: „Was bei Austing direkt positiv auffiel, war, dass es kein vertriebliches Buzzword-Bingo gab. Es ging gleich ums Wesentliche: praxiserprobte und lösungsorientierte Ansätze. Besonders gefallen hat uns, dass uns keine teuren Goldrandlösungen verkauft werden



Gelebte Nachhaltigkeit im Unternehmen – PV-Anlage und zahlreiche E-Ladesäulen für die Firmenfahrzeuge.

sollten, sondern genau das, was wir wirklich brauchten. Diese Ehrlichkeit hat uns überzeugt!“

Auch in Bereichen, die zunächst als potenzielle Hürden schienen – etwa die geografische Entfernung – hat die große Austing GmbH kreative und kundenfreundliche



MOL
get flexibility

Extrusion, made in Vechta

Individuelle, endlose Möglichkeiten

MOL gehört zu den führenden Herstellern von Elastomer-Dichtungssystemen und Gummiprofilen

Die Gummieextrusion ist vor allem durch seine enorm vielfältigen Möglichkeiten und seine Wirtschaftlichkeit ein attraktives Produktionsverfahren. Unsere Extrusionsprodukte finden als Industrieprofile in zahlreichen Branchen Verwendung und erfreuen sich einer hervorragenden Akzeptanz auf dem internationalen Markt.

M.O.L. Gummiverarbeitung GmbH & Co. KG
Gutenbergstraße 12-14 · 49377 Vechta

www.mol-elastomer.de



Alleinstellungsmerkmal in der Region: Das speziell eingesetzte Fast-Response-Team für schnellen IT-Support.



Immer im Blick – Unser aktuelles Leitbild mit der Vision: Austing lebt wegweisende Lösungen, die Mensch und Mittelstand begeistern.



Kunden-Event „Austing Day 2025“ mit spannenden Keynotes und KI-Roboter.

Lösungen gefunden. Der Austausch mit den Kunden erfolgt problemlos über Remote-Tools und Projektmanagement-Lösungen, während ein engmaschiges Partnernetzwerk sicherstellt, dass auch technische Unterstützung vor Ort jederzeit möglich ist. Für die Kunden entsteht dadurch eine Flexibilität, die sonst häufig nur Großunternehmen bieten können – jedoch immer mit lokalem Fokus und persönlicher Nähe.

Effizienz trifft auf Kundennähe

Eine der großen Stärken der großen Austing GmbH ist die enge persönliche Verbundenheit zu ihren Ansprechpartnern. Kunden wie die Stadtwerke Brühl loben besonders die schnellen und unkomplizierten Abstimmungen, die oft nur eine Teams-Nachricht entfernt sind: „Das ist Nähe, die man gerade bei großen Systemhäusern häufig vermisst.“ Ob Support-Anfragen, Projektkoordination oder kurzfristige Problemlösungen: Die Reaktionsgeschwindigkeit und die persönliche Betreuung sind zentrale Merkmale des Unternehmens. Probleme werden zudem von dem speziell eingerichteten „Fast-Response-Team“ nicht nur identifiziert, sondern umgehend an einen zuständigen Techniker weitergegeben, der das Problem mit dem Kunden gemeinsam löst – und das in der Regel deutlich schneller als branchenüblich. Diese Flexibilität und Agilität hebt die große Austing GmbH klar von größeren Systemhäusern ab, die oft mit bürokratischen Prozessen zu kämpfen haben.

Auf Augenhöhe

Ein weiterer Kernpunkt der Zusammenarbeit mit der großen Austing GmbH ist das partnerschaftliche Verhältnis zu den Kunden. „Vertrauen und Augenhöhe“ – das ist für viele Kunden kein leeres Versprechen, sondern gelebte Realität. Marko Miodragovic, IT-Leitung der WELTEC BIOPOWER GmbH merkt dazu an: „Wir sind äußerst zufrieden mit der Qualität der erbrachten Leistungen. Von Anfang an überzeugte das Team durch hohe Fachkompetenz, schnelle Reaktionszeiten und eine lösungsorientierte Herangehensweise. Dank der professionellen Beratung konnten wir unsere IT-Prozesse optimieren und unsere Effizienz steigern. Die Zusammenarbeit erfolgt stets transparent und auf Augenhöhe, sodass wir jederzeit auf eine vertrauensvolle Partnerschaft bauen können.“ Dieses Vertrauen ist besonders in kritischen Situationen von unschätzbarem Wert. Austing zeigt, dass es nicht

nur in der Planungs- und Umsetzungsphase ein verlässlicher Partner ist, sondern auch dann, wenn es auf schnelle und nachhaltige Lösungen im Betrieb ankommt.

IT als Herausforderung

Die Arbeit der große Austing GmbH ist in aktuellen Zeiten wichtiger denn je, denn die IT-Welt steht vor großen Herausforderungen. Dazu zählen beispielsweise:

1. Cybersicherheit: Die Bedrohung durch Ransomware, Phishing und andere Angriffe wächst unaufhörlich. Unternehmen brauchen starke Partner, um sich zu schützen.
2. Digitalisierung: Systeme und Tools müssen effizient eingeführt und Prozesse und Abläufe automatisiert werden.
3. Fachkräftemangel: Qualifizierte IT-Experten sind rar – hier punktet große Austing mit einem erfahrenen Team.
4. Cloud-Transformation: Alte Systeme müssen häufig modernisiert und in die Cloud migriert werden – ein technisch anspruchsvoller, aber notwendiger Prozess.



„Analoge“ Team-Meetings in lockerer Wohnzimmer-Atmosphäre.

5. Schnelle Bereitstellung: Die Anforderungen wachsen, aber auch die Geschwindigkeit, mit der Lösungen bereitgestellt werden müssen.

Die große Austing GmbH versteht diese Herausforderungen und bietet praxistaugliche Ansätze, die nicht nur technische Fragen

lösen, sondern auch auf die individuellen Bedürfnisse der Kunden eingehen. „Unsere Stärke liegt in der Kombination aus technologischem Know-how, regionaler Nähe und einer Prise Bodenständigkeit“, so Geschäftsführer Dominik Heuer. ■

UNSERE HERZEN SCHLAGEN GRÜN!



HIER ERFAHRT IHR MEHR VON UNS:





Mählmann

GEMÜSEBAU

Im Siehenfelde 13 49692 Cappeln 04478/94800